



JESÚS GIRONDA, CTO DE ENIMBOS

“El reto es situar a Enimbos como el cloud ‘enabler’ de referencia”

« Desde el anuncio de su lanzamiento en septiembre de 2016, Enimbos, compañía especializada en la transformación de las empresas mediante el uso de infraestructuras en la nube, ha puesto el foco en la innovación constante y en la atracción del talento más cualificado.



El enfoque de Enimbos es la búsqueda de la reducción de costes en el uso de sus infraestructuras de TI

La incorporación de Jesús Gironda como socio el pasado mes de octubre responde a estas dos premisas. Gironda dirige la estrategia tecnológica de Enimbos, potenciando la innovación y el desarrollo de soluciones que permitan a los clientes sacar el máximo rendimiento de los servicios de las cloud públicas. Tras ocho meses de andadura, la compañía cuenta con cerca de 30 clientes y monitoriza más de cuatro millones de euros en gasto cloud.

¿Por qué te incorporaste a Enimbos?

Por la oportunidad de aportar al mercado cloud una solución nueva. Además, quería formar

parte de una compañía startup, mucho más ágil y cercana a las necesidades reales de los clientes. También me atrajo la apuesta de Enimbos por la innovación continua.

¿Cuál es tu visión del sector del Outsourcing de Infraestructuras IT?

La operación de infraestructuras ha cambiado dramáticamente. La agilidad y velocidad de respuesta, así como el expertise en los nuevos modelos ‘as a Service’, ha dejado fuera de juego a los proveedores tradicionales.

¿Qué aporta Enimbos de novedoso en este escenario?

Introducimos las metodologías DevOps, trabajando estrechamente con los equipos de los clientes. Ponemos al servicio de nuestros clientes las herramientas de gestión de infraestructuras, optimización de costes y automatización de tareas, junto con un equipo de técnicos con amplia experiencia formados en las nuevas tecnologías, lo que permite ganar en agilidad, tiempo de respuesta, disponibilidad e innovación. El enfoque de Enimbos es la búsqueda continua de la reducción de costes en el uso de sus infraestructuras IT, pudiendo alcanzar reducciones. En la mayoría de las compañías hemos conseguido reducir los costes entre un 30 y un 35%. Además, proporcionamos soluciones de continuidad de negocio, ofreciendo un RTPO cercano a cero a precios competitivos, mediante la utilización de soluciones cloud.

¿Cuál es tu responsabilidad dentro de la compañía?

La estrategia tecnológica, que incluye tanto las herramientas para operar y administrar los recursos, como la selección de la tecnología de los partners o el desarrollo de plataformas para simplificar los negocios de nuestros clientes. Mi labor es la de liderar la innovación, principalmente a la hora de la toma de decisión de los servicios o herramientas por las que optar.

SKYTUNEUP, LA HERRAMIENTA SAAS PARA AUTOMATIZAR Y OPTIMIZAR EN CLOUD

¿Qué es Skytuneup?

Skytuneup es una herramienta SaaS que permite un ahorro de costes superior al 80% gracias al uso de instancias spot en AWS; automatiza las operaciones de arranque y parada de instancias, el redimensionamiento de la mismas y protege la infraestructura automatizando los backup de diferentes servicios cloud, pudiendo configurar la política de retención que se ajuste a las necesidades de los clientes.

¿Qué tecnología se ha utilizado para el desarrollo?

Hemos puesto especial foco en definir una arquitectura basada en microservicios. Los componentes de Skytuneup son independientes desde el punto de vista de disponibilidad, escalabilidad y evolución de desarrollo. Cada componente es actualizable por separado y un fallo no influye en el resto de la plataforma.

¿Es una plataforma segura?

100% segura. Además de utilizar un estándar de mercado como el JWT para la autenticación contra nuestra API, hemos desarrollado una doble autenticación interna en la plataforma para añadir robustez. La comunicación de los clientes con la plataforma es siempre por HTTPS. Además, no almacenamos usuario ni con-

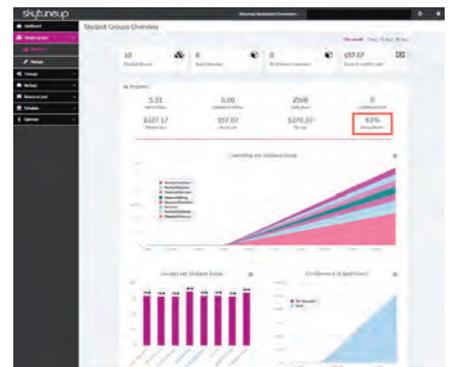
traseña de las cloud públicas de nuestros clientes, solo necesitamos tener un rol para poder operar.

¿Cómo se pueden conseguir ahorros de más del 80% en el uso de AWS?

Utilizamos las instancias spot de AWS que presentan un ahorro de costes. Skytuneup tiene un motor de predicción de precios y cuenta con algoritmos para identificar cuándo van a fallar las instancias sustituyéndolas por otras. Lo que hace la plataforma es importar los grupos de autoescalado de los clientes, proporcionando el 100% de disponibilidad y permitiendo conseguir enormes ahorros. Por ejemplo, nosotros internamente gestionamos la plataforma de Enimbos con Skytuneup y hemos pasado de pagar una factura superior a 3.000 euros a poco más de 600.

¿Qué son los 'tuneups' y que aportan a los clientes?

Son tareas planificadas que se ejecutan sobre la infraestructura de AWS. Desde Skytuneup, los clientes crean grupos de recursos, les asocian una tarea y la planifican y Skytuneup se encarga de ejecutar los tuneups y mantener un registro de tareas realizadas. Un ejemplo es programar el arranque y parada de instancias



de manera automatizada, planificación estándar que supone un ahorro del 70% del gasto en las instancias de desarrollo con respecto a tenerlas encendidas las 24 horas. Lo mismo pasa con las bases de datos: podemos planificar con Skytuneup un redimensionamiento, de tal forma que el cliente puede reducir el tamaño de la base de datos las horas que no tiene apenas carga o no se utiliza, consiguiendo ahorros superiores al 50%.

¿Cómo se protegen las infraestructuras en Cloud?

De una manera muy sencilla. Puede planificarse la hora a la que se realiza el backup, elegir entre diferentes tipos de backup y la política de retención, todo automatizado y configurable desde un interfaz muy simple.

Hoy en día hay nuevas plataformas SaaS, herramientas open source, y los proveedores de cloud públicas lanzan nuevos servicios cada semana. Son oportunidades que aparecen en el mercado y tenemos que saber valorar y trasladar el beneficio a nuestros clientes. Por otra parte me encargo del I+D desarrollando productos propios.

¿Qué te gusta del trabajo que realizas?

El contacto con las nuevas tecnologías y la posibilidad de hacer "algo nuevo". Formamos un equipo colaborativo, donde la I+D es el eje central de la compañía. La filosofía de startup de Enimbos permite flexibilidad, una gran autonomía y un enorme control de la estrategia. Además, me encanta la velocidad a la que estamos creciendo y la proyección de la compañía.

Ya somos dieciocho profesionales y seguimos aumentando la plantilla.

¿Cuáles son los principales retos de Enimbos?

El primer reto es la consolidación de Enimbos como la compañía cloud 'enabler' de referencia en España. Tenemos que gestionar nuestro crecimiento, incorporando los mejores perfiles del sector para garantizar la excelencia en el servicio que entregamos a nuestros clientes. Otro gran reto es la internacionalización, con el objetivo de cerrar el año con presencia en EE.UU y Reino Unido. En cuanto a nuestras soluciones, queremos evolucionar Skytuneup como una plataforma de referencia en el mercado, que aporte la mayor eficiencia y optimización a las plataformas cloud de nuestros clientes. ■

• **Jesús Girona** es Ingeniero Superior Informático y Executive MBA por el IE Business School. Con más de 15 años de experiencia en el sector TI, está certificado en Oracle Certified Master y Amazon Solution Architect, entre otras tecnologías, así como en SAP, Cisco, Red Hat, Cloudera y soluciones EMC. Ha desempeñado la mayor parte de su carrera profesional en Telvent (hoy Itconic); en 2015 fue nombrado director de Innovación de esta compañía. En Enimbos, Jesús Girona pasa a dirigir la estrategia tecnológica.