

Interxion

Premio: Proyecto de remodelación por eficiencia energética de CPD propio



Interxion es un proveedor especializado en servicios de alojamiento en centros de datos independientes en Europa, con una amplia cartera de clientes en 48 centros de datos en 11 países europeos.

La compañía decidió acometer una profunda renovación de 42 equipos de refrigeración (CRAC) en un data center en operación (MAD1), sin afectar al servicio que prestan a sus clientes y manteniendo los niveles de redundancia de cada sala durante el cambio de equipos. Esta actuación abarca 16 salas de dicho data center y un total de 3.600 m² de sala IT. Javier Montemayor, manager operations de Interxion España y su compañero, Sergio Estévez, facility & CSD manager, nos dan las claves de un ambicioso proyecto cuya potencia alcanza los 3,6 MW de refrigeración. “Nuestros objetivos iniciales eran conseguir una renovación de los activos antes

del final de su vida útil, mejora de la eficiencia energética, aplicación de las últimas tecnologías en refrigeración, aumento de la capacidad de refrigeración y con ello la densidad de carga de las salas para poder alojar a clientes de alta densidad y mejora de las condiciones de refrigeración de las salas”. Para todo ello, han contado con Vertiv como partner de tan ambiciosa iniciativa.

El plazo de ejecución del proyecto fue de siete meses. Tal y como admiten sus responsables, “Se trata de un plazo largo, ya que uno de los aspectos fundamentales del proyecto es actuar en un máximo de dos salas a la vez y un equipo por sala, de esta forma mantenemos la redundancia en salas y minimizamos el riesgo y el impacto de una posible incidencia.” Y es que, al tratarse de un entorno de misión crítica en operación, “se trata de trabajar paso a paso y con fiabilidad”, admite Sergio Estévez. Porque una de las principales dificultades del proyecto es mantener operativo un entorno crítico sin afectar los niveles de acuerdo de servicio (SLA) alcanzados con los clientes de Interxion, manteniendo a su vez la redundancia de las salas en todo momento. Adicionalmente, otro de los retos que tuvieron que superarse tiene que ver con las limitaciones en el espacio de las salas para poder implantar un proyecto con unos equipos que fueran lo más eficientes posible y que al mismo tiempo proporcionasen la mayor capacidad posible. “Hemos tratado de diseñar un proyecto que pueda responder a las necesidades de nuestros clientes en un periodo de entre 15 y 20 años más”.

La participación de Vertiv en el proceso ha sido fundamental, puesto que es un proveedor con el que “ya contábamos dentro de nuestros centros de datos de Madrid, y estamos muy contentos con sus prestaciones y servicios”, comentan Sergio Estévez y Javier Montemayor. Pero además, “Vertiv ha sabido elaborar una propuesta de equipos que se adaptaba perfectamente a la heterogeneidad y limitaciones espaciales de las salas del data center, y además, los equipos cumplían con todos los requisitos técnicos que hacían falta, ofreciendo las condiciones de operación más eficientes”, añaden. Otro punto a destacar tiene que ver con la agilidad en todo el proceso del proyecto, lo que convirtió a Vertiv en la propuesta más competitiva. ●