



GUÍAS COMPUTING CLOUD

» La pandemia se ha convertido en el principal aliado de la nube, en un estímulo para poner en marcha el teletrabajo en las compañías y activar toda la potencialidad de los negocios. El puesto de trabajo ubicuo se ha impuesto y también el acceso a recursos compartidos y escalables en función de las necesidades de cada momento. El cloud no es solo la prioridad, es la única manera de entender las nuevas necesidades operativas. Desde las grandes corporaciones hasta los organismos públicos, pasando por las medianas y pequeñas empresas, la nube no es una meta, sino el compañero de viaje imprescindible para la digitalización y para poder interactuar en un mundo volátil e imprevisible. Los proveedores de TI se han puesto las pilas en este apartado para ofrecer lo mejor a las organizaciones, que necesitan prosperar en un mundo híbrido y acceder a la información sin trabas y en tiempo real.



LAS EMPRESAS ESTÁN OBLIGADAS A CONSUMIR MODELOS MULTICLOUD

Todos los caminos llegan a la nube

El mercado de servicios cloud sigue creciendo considerablemente, y la previsión es que se acelere en el rango de los próximos 3 a 5 años, a medida que las empresas cliente continúan modernizando y optimizando su infraestructura en primera instancia, pero también adaptando su ecosistema de aplicaciones, señala Penteo. Adicionalmente, otro aspecto que da impulso al mercado son los entornos cloud especializados, ya sea con soluciones verticales típicamente en modo SaaS (Manufacturing, Retail, Bienes de Consumo, Salud y ciencias de la vida, Sector Público, Finanzas, Educación, Gaming) o transversales típicamente ofrecidas como plataforma PaaS (ERP, CRM, HCM, automatización, analítica avanzada o IA).

Los hiperescalares AWS, Azure, Google Cloud Platform -y empieza a asomar en España Alibaba Cloud- dominan la cuota de mercado y gasto en el mercado mundial. “Todos los integradores de servicios disponen de algún tipo de asociación con estas empresas, materializadas en distintos niveles de certificación y alianzas”, confirma de esta manera la consultora la imparable tendencia al multicloud.

La adopción de la nube pública está aumentando debido a su creciente importancia como plataforma de lanzamiento de prácticamente todas las innovaciones tecnológicas (inteligencia artificial, los servicios de datos, blockchain, etc.).

Además, los proveedores están desembarcando físicamente en España (hay previsión de Google y Azure de la mano de Telefónica, y AWS para finales de 2022) con lo que los requisitos geográficos, relacionados con la soberanía de datos y otras regulaciones para la prestación de servicios pueden ser todavía más fácilmente abordados.

El volumen de la oferta de soluciones que ofrecen los hiperescalares -incluidas tanto soluciones SaaS y verticales como por ejemplo AWS Wavelength, Azure



OpenManufacturing Platform, Google Cloud Healthcare API, Alibaba Cloud E-Commerce Solution, por nombrar una de cada proveedor no para de crecer.

“La necesidad de contar con integradores de servicios cloud es un factor clave de éxito, en un mercado maduro, pero a la vez muy dinámico y con talento escaso”, subraya Penteo.

Adicionalmente existe un conjunto relevante de proveedores, con un alcance geográfico menor, competencia de los hiperescalares que ofrecen sus servicios cloud (normalmente IaaS) y que se diferencian mediante soluciones específicas, gestión de infraestructuras críticas, calidad de servicio o gestión personalizada, próxima y adaptada a necesidades, y que ofrecen servicios de integración propios conformando una oferta interesante para clientes con necesidades de cloud privado, o también para clientes con necesidades más tradicionales, SLA a medida, u otros.

Las compañías y sus responsables tecnológicos se ven prácticamente obligados a consumir modelos multicloud y modelos híbridos de infraestructura (2 de cada 3 empresas españolas) para aprovechar las capacidades y virtudes de cada mecanismo de provisión, pero también por la necesidad de incorporar los mejores servicios, de distintos proveedores, para cada uno de sus proyectos y cargas de trabajo.

También para tener acceso a las plataformas y herramientas para gestionar y optimizar el rendimiento operativo y económico de la infraestructura distribuida (centros de datos propios, servicios cloud, proveedores de servicios gestionados) que permita definir el marco de automatización necesario para entregar, exponer y mantener de forma fiable las tecnologías de la información como un conjunto de servicios bajo demanda y basados en el consumo.

Para la consultora española, “el edge computing, o la computación en el borde, se vislumbra como el próximo elemento que completa el puzzle de las estrategias de cloud híbrido. Con las últimas mejoras en la tecnología de redes y conectividad, los proveedores de cloud extenderán sus redes hacia el borde y por tanto las alianzas con los proveedores de telecomunicaciones, de redes de entrega de contenido (CDN) o incluso de provisión de pequeños centros de datos (colocation) serán cada vez más relevantes”.

La gestión tradicional de la infraestructura está plenamente implantada y son servicios más que maduros, y que “están siendo cuestio-

nados por las soluciones SaaS y PaaS impulsados por los propios fabricantes de producto, que están empezando a no prestar tanto interés a sus productos para instalación y licenciamiento on premise.

El coste y la eficiencia económica, que tradicionalmente ha sido un factor muy relevante a la hora de contratar servicios en la nube, se está convirtiendo en un elemento menos importante. Las empresas cliente empiezan a valorar algo más los servicios innovadores, el acceso a personal cualificado y con conocimiento para llevar adelante sus proyectos y el time-to-market. Aunque cuidado, esto es cierto en el perfil de clientes Digitales y en menor medida en el segmento de clientes Transformadores. Aun así, las empresas cliente, sobre todo aquellas de perfil Tradicional, identifican como primera barrera el coste de los servicios.

Precisamente la innovación suele identificarse por parte de los clientes como punto de mejora en varios proveedores, sobre todo en incorporarla rápidamente en los servicios para obtener valor diferencial, y en menor medida eficiencia.

Las empresas que dedican más porcentaje de su presupuesto al cloud, lo hacen en SaaS, mientras que las empresas que dedican una proporción menor lo hacen en IaaS, precisamente en búsqueda de reducir el coste directo para intentar ser más eficientes económica-

« La mayor adopción de implementaciones multicloud e intercloud en apoyo de soluciones de gestión de datos tiene implicaciones importantes para las estrategias de datos y análisis. Los líderes de datos y análisis deben prepararse para estos impactos ahora, para garantizar el uso óptimo de los recursos de la nube.

Las compañías se ven obligadas a consumir modelos multicloud e híbridos de infraestructura

mente hablando. Sea como sea, los equipos de tecnología, usuarios directos de servicios cloud, dedican una parte relevante de su tiempo a activar y desactivar servidores o licencias y usuarios para no gastar de más.

“La crisis de la Covid-19 ha posicionado a los servicios cloud, a los integradores de servicios y por extensión a las áreas IT de las organizaciones como elementos de alto valor para garantizar la resiliencia y la rapidez de respuesta y adaptación para la continuidad de negocio. En los próximos meses veremos cómo los servicios de disaster recovery en el cloud, o la refactorización de aplicaciones usando tecnologías adaptadas a la nube crecerán”, concluye Penteo. ■

ARSYS

arsys



NIEVES FRANCO, CEO

• Direcciones:

Calle Madre de Dios 21, 26004 Logroño
Avenida de La Vega 1, 28108 Alcobendas (Madrid)

Carrer de la Llacuna 161, 08018 Barcelona

• **Web:** www.arsys.es / www.empresas.arsys.es

• **Teléfono:** 941 620 100

• **Mail:** cloudsolutions@arsys.es

• **CEO:** Nieves Franco

• **Responsable de Partners:** Susana Juan

FICHA CORPORATIVA

Año de creación: 1996

Plantilla: 330 empleados

Arsys es una compañía española con 25 años de experiencia en el sector IT. Está especializada en la implantación de soluciones cloud flexibles y personalizadas con las máximas garantías de disponibilidad, rendimiento y seguridad. Su objetivo es impulsar la transformación digital y facilitar a las empresas el acceso a todos los beneficios de la nube apoyándose en una amplia oferta de soluciones de cloud computing, Infraestructura como Servicio (IaaS), hosting gestionado y presencia web.

Además de las tecnologías y servicios detallados a continuación, la organización ofrece una clara vocación de servicio y el máximo compromiso y empatía con los proyectos de sus clientes. Su capacidad de innovación permanente, así como la eficacia de un servicio técnico que cuenta con el reconocimiento y la confianza de sus usuarios, entre los que se encuentran empresas de todos los tamaños, forman parte de sus principales señas de identidad.

OFERTA CLOUD
Soluciones integrales de infraestructura IT

Sus soluciones integrales en la nube y su portfolio de soluciones de Infraestructura como Servicio (IaaS) incluyen:

- Cloud Público con alta disponibilidad garantizada.
- Cloud Privado de alto rendimiento y pago por uso apoyado en la hiperconvergencia de VMware.
- Cloud Híbrido de pago por uso.
- Productividad y teletrabajo. VDI (Virtual Desktop Infrastructure/Virtualización de escritorios).
- Infraestructura certificada para desplegar proyectos de SAP HANA.
- Almacenamiento y backup.

- Servicios de seguridad gestionada.

Además, la compañía cuenta con un equipo de profesionales especializados que acompaña a los clientes en los procesos de consultoría, preventa y despliegue (así como soporte 24x7) y les ayuda a completar con éxito proyectos de transformación digital a la medida de sus necesidades:

- Cada proyecto es único y Arsys proporciona servicios de consultoría personalizados, garantizando siempre el cumplimiento normativo y la soberanía del dato de acuerdo con el GDPR.
- Trabajo en equipo para diseñar la arquitectura más indicada en cada caso.
- Acompañamiento durante el proceso de migración e implantación de la solución.
- Administración de sistemas a cargo de un equipo experto.

Escenarios de uso: Multicloud, DRP, DevOps, business intelligence, IoT, plataformas web, externalización, aplicaciones de negocio...

CENTROS DE DATOS

Arsys pone a disposición de sus clientes 15 centros de datos en España, Estados Unidos, Reino Unido y Alemania. Estas instalaciones de alto rendimiento incorporan las más modernas medidas de seguridad física y lógica, cuentan con los más elevados ratios de eficiencia energética y están avaladas por las principales certificaciones en la externalización de infraestructuras IT.

Además, el CPD de Arsys en Logroño es uno de los pocos centros de datos en España que cuenta con la certificación TIER III (Uptime Institute), la del Esquema Nacional de Seguridad y el sello de especialista 'Cloud and Infrastructure Operations Services' de SAP, además de las certificaciones de calidad ISO 9001, de seguridad ISO 27001 y de gestión energética ISO 50001. Su suministro eléctrico procede de fuentes 100% renovables.

La compañía gestiona más de 10.000 servidores físicos y 100.000 virtuales. Tiene 1,6 millones de servicios activos y 290.000 clientes.

ALHAMBRA IT



JOSÉ LUIS MARTÍN,
AREA MANAGER

- **Dirección:** Calle Albasanz 16, 28037 Madrid
- **Web:** www.alhambraIT.com
- **Teléfono:** 917 872 300
- **Area Manager | Infrastructure and Cloud Services:** José Luis Martín
- **BDM | Infrastructure and Cloud Services:** Julio Saíz

FICHA TÉCNICA

Desde 1991 protegiendo tu negocio y asegurando tu futuro digital

Alhambra es una compañía con una amplia trayectoria en el mundo IT a nivel internacional (España, Francia, Brasil, LATAM y EEUU), donde sus áreas de negocio están 100% orientadas a la satisfacción del cliente, con el máximo compromiso de innovación, calidad, flexibilidad y adaptación a las necesidades reales de las organizaciones con las que trabaja.

OFERTA CLOUD

El cloud empresarial que protege tu negocio

Alhambra Cloud es una plataforma cloud distribuida 100% propiedad de Alhambra, diseñada específicamente para el mundo empresarial, con las máximas garantías de calidad y seguridad (GDPR e ISO27018 Compliance). Gracias a las alianzas que mantiene con los principales fabricantes del mercado (Veritas, VMware, Dell Technologies y Fortinet, entre otros), Alhambra Cloud ofrece una gran flexibilidad, escalabilidad, personalización y seguridad en cada uno de sus servicios. Todo ello sin costes ocultos y con facilidad de entrada y salida.

Alhambra Cloud ofrece servicios de Data Center Virtual con monitorización y gestión avanzada, Backup Gestionado para Data Centers y Escritorios, soluciones de Cloud híbrida, Backup empresarial como Servicio, Data Center de contingencia/respaldo, Recuperación ante Desastres como Servicio (DRaaS), Servicios de Seguridad en la Nube, Doble factor de autenticación para accesos VPN, Application Delivery Controller as a Service (ADCaaS), Web Application Firewall as a Service (WAFaaS), así como servicios profesionales de voz en la nube.

Se trata de un servicio cloud de garantía al disponer de una infraestructura óptima, flexible, segura, eficiente, rápida y medioambientalmente responsable y con localizaciones conocidas, de alta seguridad, en España, Francia, Brasil, EEUU y Canadá. Alhambra Cloud no es solo IaaS, sino que viene acom-

pañado de toda una labor de asesoramiento por expertos en diferentes competencias para apoyar a las compañías en todas las fases de adopción y explotación del cloud.

Multicloud: Gestiona distintas nubes desde una sola consola

Alhambra Cloud, 100% gestionado por Alhambra, ofrece a las compañías la posibilidad de integración con sus múltiples nubes (públicas y privadas) así como la gestión de las mismas desde una única interfaz gracias a Use IT Cloud. Se trata de una plataforma íntegramente desarrollada dentro del programa de I+D+i del Grupo, caracterizada por su sencillez y capacidad para gestionar todas sus nubes pudiendo realizar tareas de aprovisionamiento, inventariado, apagados/ encendidos, control de costes, etc. desde una interfaz única.

Total visibilidad y control de los servicios contratados

Para la gestión y control de los servicios contratados, así como del entorno virtual aprovisionado, Alhambra pone a disposición de sus clientes un portal de administración y gestión desde donde se accede con Single-Sing-On a las herramientas necesarias para ello: Gestión administrativa del servicio (reportes y gestión de usuarios que cuenta con la opción de doble factor de autenticación para acceder), Acceso a soporte y gestión de tickets, Acceso y gestión de los recursos asignados al Data Center Virtual y Monitorización de recursos virtuales.

Compromiso con el planeta: Neutral CO2

Alhambra no solo se preocupa por la calidad de sus servicios, sino además por su compromiso con el planeta. Así, en 2019 alcanzó la calificación Neutral CO2, gracias a que tanto sus data centers principales y de respaldo, como sus oficinas centrales, desde donde se prestan los servicios de SOC/NOC/24x7, operan ininterrumpidamente con energía 100% verde.

Satisfacción, compromiso, garantía y calidad

Alhambra es una compañía alineada con los requisitos y exigencias que sus clientes asumen día a día y para ello garantiza la calidad de su servicio disponiendo de las principales certificaciones relacionadas con los Servicios Cloud y la Protección del Dato: ISO 27018, ISO 27001, ISO 22301, ISO 20001, ISO 14001, ISO 9001.

EKON



**JUAN ANTONIO
FERNÁNDEZ,**
CEO

- **Dirección:** Calle Poeta Joan Maragall 23, 1ª planta. 28020 Madrid
- **Teléfono:** 902 227 000
- **Web:** www.ekon.es
- **Mail:** marketing@ekon.es
- **CEO:** Juan Antonio Fernández
- **Año de creación:** 1963
- **Plantilla:** Más de 200 profesionales ubicados en las cinco delegaciones de Ekon en Barcelona, Granada, Madrid, Valencia y Zaragoza.

FICHA TÉCNICA

Ekon es el líder español en soluciones de gestión empresarial en cloud para la pyme. Gracias a su plataforma en la nube, las soluciones de Ekon proporcionan a las empresas la flexibilidad, agilidad y adaptabilidad necesarias para alcanzar la excelencia operativa en un mercado cada vez más cambiante. Diariamente, más de 4.000 empresas y organizaciones de todos los tamaños y de sectores como la industria, la distribución, la salud, la construcción, la ingeniería, la consultoría y los servicios, confían en Ekon para adelantarse a sus competidores y avanzar en su evolución digital.

Desarrollado íntegramente en nuestro país, Ekon también es un ERP global implantado en empresas de los cinco continentes y adaptado a diferentes idiomas y a legislaciones de múltiples países, hecho que lo convierte en el aliado perfecto para su internacionalización.

PERFILES DE LOS CLIENTES

Industria

Fabricación discreta, seriada, flexible, por proyecto, en sectores como: maquinaria, herramientas, automoción y componentes, electrónica, mecánica de precisión, óptica, mobiliario y derivados de la madera, de metal, piezas mecánicas, prefabricados de hormigón, reciclaje, ladrillo y teja, cerámica, etc.

Construcción

Constructoras de obra pública, civil, promociones de locales, viviendas, edificios. Proyectos de ingeniería.

Distribución y Comercio

Comercio mayorista, retail, cooperativas farmacéuticas.

Servicios

Consultorías, mantenimiento, atención al cliente, asesorías.

Sanidad

Gestión hospitalaria (HIS), consultorios de salud, salud mental, sociosanitario.

OFERTA CLOUD

Ekon es un ERP Global, que cubre todas las áreas de cualquier empresa: Finanzas, cadena de suministro, producción, SAT, proyectos, RRHH, gestión administrativa, CRM, punto de venta, además de incorporar gestión documental, alarmas, escritorios, cuadros de mando, control de procesos y flujos empresariales. Está destinado especialmente a empresas que fabrican y/o distribuyen productos y cuenta con diferentes soluciones verticalizadas:

- Manufacturing, para empresas productivas
 - Wholesale, para el comercio y distribución mayorista
 - Retail, para venta al detalle
 - Building, para empresas constructoras
- Y complementos como, control de calidad, gestión de normativas, configurador de artículos, EDI, conjuntos y plantillas de ventas, etc.

Health: Solución de gestión hospitalaria (HIS) integrada con los módulos de Facturación y Finanzas del ERP Ekon. Orientada a:

- Clínicas y hospitales privados que necesitan gestión de camas
- Solución vertical de salud mental para clínicas y hospitales tanto públicos como privados
- Consultorios médicos (centros asistenciales sin hospitalización)

RRHH: Gestión dinámica e integral del capital humano:

- Gestión de nómina
- Gestión de RRHH
- Gestión del talento
- Portal del empleado
- Gestión de presencia, control horario, notas de gasto y solicitudes de viaje
- Prevención y riesgos laborales

Ekon Vision: Solución de analítica y visualización de datos

- Integra la información dispersa del negocio que reside en varios sistemas
- Mide el rendimiento vertical y transversal del negocio
- Proporciona visibilidad sobre riesgos e ineficiencias de la cadena de valor
- Visión única, ágil e integrada del negocio
- Optimiza los procesos y la eficiencia operacional

ENIMBOS

**JAVIER DE
LA CUERDA, CEO**

- **Dirección:** Parque Científico de Madrid, Calle Faraday 7. 28049 Madrid
- **Web:** www.enimbos.com
- **Teléfono:** 918 006 951
- **CEO:** Javier de la Cuerda
- **CTO:** Jesús Girona

OFERTA CLOUD

Enimbos, parte de Accenture desde octubre de 2020, es la compañía líder en soluciones cloud altamente innovadoras para ayudar a los clientes a llevar a cabo sus procesos de transformación digital hacia entornos más eficientes y competitivos. Enimbos está formado por un equipo de 75 personas altamente cualificadas con más de 150 certificaciones oficiales en las principales plataformas Cloud. Cuenta con oficinas en España y Portugal y mantiene los más altos niveles de partnership con las principales plataformas de cloud pública: Premier Consulting Partner de Amazon Web Services (AWS), Azure Expert MSP de Microsoft, Sell Partner de Oracle Cloud (OCI) y Google Cloud Partner. En 2020 ha sido reconocido como Cloud Consulting Partner del año por AWS y ha revalidado su competencia como Managed Service Provider de Microsoft Azure gracias a la experiencia que le han aportado ambiciosos proyectos de Data Center Transformation y optimización de plataformas cloud, lo que supone una gestión anual de más de 20 millones de Euros en consumo cloud.

La oferta de Enimbos se fundamenta en cuatro ejes complementarios:

1. Servicios en entornos híbridos y multi-cloud. Basados en la migración, optimización, control y administración 24/7 de los sistemas:

- **Data Center Transformation:** Este servicio consigue una completa transformación del Data Center hacia un entorno completamente cloud o híbrido según las necesidades específicas de cada compañía. Este proceso con distintas fases tiene como objetivo definir una arquitectura cloud que garantice la máxima escalabilidad y disponibilidad del servicio obteniendo las mejores ventajas de estos entornos.

- **Optimización y Gobierno multi-cloud:** Se ofrece el mayor conocimiento técnico para

alinear tu infraestructura con las necesidades de tu negocio, facilitando el desarrollo de una estrategia cloud y definiendo las arquitecturas más eficientes. Dispondrás de las herramientas más potentes para la gestión de costes y recursos cloud teniendo como foco soluciones FinOps.

- **Servicios Gestionados 24/7:** Ofrece la administración 24/7 de una plataforma híbrida o multi-cloud utilizando soluciones DevOps que permiten la implementación de alertas, la automatización del despliegue continuo de aplicaciones y la aproximación SRE con el objetivo de mejorar la disponibilidad y conseguir modelos de operación Serverless.

2. Servicios de consultoría cloud (Cloud Security & Data Analytics). Gracias a un exhaustivo análisis de riesgos, podrás simplificar la complejidad de cualquier entorno híbrido y multi-cloud, creando plataformas completamente seguras gracias al despliegue de los servicios de seguridad más innovadores. Enimbos también ofrece las soluciones cloud más innovadoras en gestión y análisis de grandes volúmenes de datos, basándose en tecnología Machine Learning e IA para optimizar la toma de decisiones estratégicas y gestión de la información.

3. Servicios de continuidad de negocio. Con Itsafer, spin-off de Enimbos especialista en ciberseguridad, se asegura la continuidad de negocio frente a ciberataques y caídas inesperadas de los sistemas.

4. Skytuneup. Se trata de la plataforma SaaS desarrollada en su totalidad por Enimbos para el gobierno multi-cloud e integrada con todas las plataformas cloud del mercado: AWS, Microsoft Azure, GCP y Oracle Cloud. Cuenta con múltiples funcionalidades que te permitirán gobernar, optimizar y automatizar tu entorno de una manera sencilla e inmediata mediante herramientas de Machine Learning. Además, alcanzarás ahorros del 80% frente a los costes on-demand gracias al uso de los shadow groups.

enimbos
Part of Accenture

IPM, A RICOH COMPANY



MIQUEL SOLER,
DIRECTOR GENERAL

- **Dirección:** Avenida de Barcelona 115.
08970 Sant Joan Despí (Barcelona)
- **Sedes:** Barcelona, Madrid, Bilbao, Coruña, Valencia
- **Web:** www.ipm.es
- **Teléfono:** 934 770 436
- **Email:** info@ipm.es
- **Linkedin:** IPM (Internacional Periféricos y Memorias España SLU)
- **Twitter:** @IPM_ES
- **Director general:** Miquel Soler
- **Cloud and Workplace Product Manager:** Raúl Coria

FICHA CORPORATIVA OFERTA CLOUD

Sobre IPM, a Ricoh Company

Ricoh, el grupo empresarial líder en servicios digitales que cuenta con 17 delegaciones, 2.000 profesionales, más de 100 distribuidores y 50.000 clientes en España. Adquirió IPM en 2019, una compañía de servicios críticos de infraestructura IT y Principal Partner de VMware, con una larga trayectoria conjunta de desarrollo de negocio en España.

La española IPM, que cuenta con más de 40 años de experiencia en el mercado proporcionando soluciones estratégicas en Data Care, One Cloud, Modern Apps, Digital Workplace y Seguridad, y VMware iniciaron su alianza estratégica en 2001 y, actualmente, IPM, a Ricoh Company, es el primer partner de VMware de SEMEA en lograr 5 Master Service Competencies.

IPM, VMware Principal Partner

Con más de 15 años de conocimiento sobre las soluciones de la multinacional estadounidense, y con un gran equipo de profesionales, IPM, a Ricoh Company, es experta en virtualización. Gracias a la amplia gama de soluciones de VMware y al nivel de conocimiento de los profesionales de IPM, a Ricoh Company, los clientes de la compañía mejoran la agilidad de sus negocios modernizando los centros de datos e integrando las nubes públicas, impulsando la innovación con aplicaciones modernas, creando experiencias excepcionales potenciando el espacio de trabajo digital y salvaguardando la confianza gracias a la transformación de la seguridad:

- Te guiamos en el viaje a la TI ágil, flexible y adaptativa.
- Modernizamos tu TI tradicional a un modelo cloud privado listo para hibridar.

- Te ayudamos a gobernar de forma unificada todos tus servicios cloud, estén donde estén.

Fly me to the... Cloud!



Desktop as a Service 'VMware Ready', disponible para consumir escritorios virtuales basados en VMware Horizon.



Infrastructure as a Service 'VMware Ready', lista para extender tu entorno On-Prem actual o crear nuevos entornos vSphere.



Backup as a Service, para proteger tus cuentas de Office 365 y asegurar la máxima disponibilidad de tu información y datos de usuario.



Workplace on Cloud con VMware Horizon Cloud, para que tú gestionas el ciclo de vida de tus escritorios y aplicaciones en cloud y elijas dónde quieres consumir los recursos, en cloud público, IPM o en tu propio datacenter.

En IPM, a Ricoh Company, creamos servicios y los gestionamos por ti, adaptándonos a tus necesidades. ¿Estás preparado para tu viaje al cloud?



**Solicita nuestro
Assessment
gratuito de DICE**
(Data Integrated Customer Engagement)
Powered by:
vmware



ORACLE

ORACLE®



FRANCISCO ROMERO,
TECHNOLOGY SALES
LIDER

- **Dirección:** Paseo de la Castellana 81, 28046 Madrid
- **Web:** www.oracle.com/es/
- **Teléfono:** 902 302 302
- **Country Leader:** Albert Triola
- **Responsables del Área Cloud:** Francisco Romero Portales, Technology Sales Leader; José Ignacio Álvarez, Apps Sales Leader

FICHA CORPORATIVA

Año de creación: 1977

Cartera de Productos: Oracle ofrece un stack de aplicaciones cloud completo y totalmente integrado, así como servicios de plataforma y de infraestructura en la nube. Con más de 430.000 clientes y con despliegues en más de 175 países, Oracle provee un completo portfolio de soluciones tecnológicas tanto en la nube como en el CPD. Las soluciones de Oracle ofrecen a los clientes una completa flexibilidad en el despliegue y beneficios inigualables que incluyen integración de aplicaciones, alta disponibilidad, escalabilidad, eficiencia energética, potente rendimiento y bajo coste total de propiedad.

OFERTA CLOUD

los equipos físicos en el CPD del cliente, la propuesta de Oracle incluye una cloud pública, infraestructura para nubes privadas e infraestructura para sistemas híbridos. Oracle ofrece a las empresas la gama más completa de Aplicaciones como Servicio (SaaS), Plataforma como Servicio (PaaS) e Infraestructura como Servicio (IaaS). Al mismo tiempo, facilita soluciones para que las compañías construyan sus propias infraestructuras cloud. La interoperabilidad permite, además, transferir aplicaciones de unas modalidades a otras de modo sencillo. En SaaS, Oracle tiene la única suite integrada y más amplia del sector y continuamente anuncia la disponibilidad de nuevas soluciones ERP Cloud, EPM Cloud, HCM Cloud y CX Cloud. En PaaS, cuenta con una suite completa de servicios basados en estándares. En IaaS, Oracle cuenta con una amplia gama de servicios de computación, almacenamiento y conectividad. La ventaja de la propuesta de Oracle es que utiliza la misma tecnología para la cloud pública o la privada, de forma que los clientes cuentan con facilidad para escoger qué aplicaciones mantendrán en un sistema público y cuáles en un sistema privado. Por otra parte, para aquellos clientes que por cualquier motivo no quieran o no puedan sacar datos o aplicaciones de su

CPD, la compañía ofrece su solución Oracle Cloud@Customer, instalando los equipos físicos en el CPD del cliente, pero con un modelo de contratación que ofrece toda la innovación de la nube pública.

CLOUD DE SEGUNDA GENERACION

Oracle ha rediseñado la arquitectura de su infraestructura cloud para asegurar que satisfice todas las necesidades de las empresas en términos de fiabilidad, disponibilidad y seguridad. Las características esenciales de la Cloud de Segunda Generación (Gen2Cloud) son las siguientes:

• Rápido despliegue

Oracle pone a disposición de sus clientes propuestas tecnológicas para la migración de sus aplicaciones actuales, así como propuestas comerciales que les permiten proteger sus inversiones.

• Foco en la seguridad

Gracias a una nueva arquitectura, en la que los servidores de gestión de los sistemas están separados de los servidores que contienen los datos y aplicaciones de los clientes, los datos están mucho más seguros. Además, esta tecnología cloud utiliza también la inteligencia artificial como método de protección.

• Software autónomo

La base de datos autónoma de Oracle cuenta con capacidades de machine learning para la autoconfiguración y ajuste automático. Esto aumenta el rendimiento y la confiabilidad, eliminando los errores humanos. Oracle ha completado su portfolio de software autónomo con Oracle Autonomous Linux, el primer sistema operativo autónomo del mercado.

• Integración de la inteligencia artificial en todas las aplicaciones

La tecnología que hace funcionar la infraestructura de forma autónoma se puede aplicar también a las aplicaciones. En 2025 todas las aplicaciones nativas cloud dispondrán de inteligencia artificial embebida.



JOSÉ IGNACIO ÁLVAREZ,
APPS SALES LEADER

SALICRU

salicru



CARLES AGUSTÍ,
DIRECTOR DE CLOUD/
CANAL

- **Dirección:** Avenida de la Serra 100, 08460 Palautordera (Barcelona)
- **Web:** www.salicru.com
- **Teléfono:** 938 482 400 / 902 482 400
- **Consejero Delegado:** Eduard Salicru
- **Director de Cloud/Canal:** Carles Agustí
- **Persona de contacto:** Imma Subirà (imma.subira@salicru.com)

FICHA TÉCNICA

Año de creación: 1965

Gamas de Productos: Sistemas de alimentación ininterrumpida (SAI / UPS), estabilizadores de tensión, sistemas DC, variadores de potencia e inversores solares.

OFERTA CLOUD

La actual tendencia de virtualización y cloud computing obliga a empresas del sector TIC a mejorar su eficiencia energética como un valor estratégico y confían en un suministro seguro tanto por razones de conciencia ecológica, como de ahorro económico y, especialmente, de seguridad de la información. Salicru dispone de una gama de Sistemas de Alimentación Ininterrumpida (SAI) muy versátiles, especialmente pensados para mejorar la redundancia en la seguridad de Centros de Procesamiento de Datos (CPD) e IT-Networks, con altos niveles de eficiencia y competitividad:

- SLC Adapt, de diseño modular y escalable, está formado por módulos de 10, 15, 25 a

50 kVA cada uno, disponible en armarios de 3 a 12 módulos, lo que le permite alcanzar hasta los 500 kVA en un armario o los 1.500 kVA de protección en sistemas en paralelo.

- SLC CUBE3+ comprende potencias que van de 7,5 a 200 kVA, en un formato muy compacto que facilita su ubicación y es configurable en sistemas paralelo-redundantes sin necesidad de ningún hardware adicional, en instalaciones muy críticas o con necesidades de crecimiento.

- SLC X-PERT, con potencias de entre 100 y 400 kVA, incluye modo de operación VFI (Tensión y Frecuencia Independientes), lo que permite obtener importantes ahorros en los costes de funcionamiento e instalación, a la vez que ofrece una protección de máximo nivel a las cargas conectadas.

Flexibilidad y escalabilidad

Por su diseño flexible y escalable, su fácil mantenimiento y la reducción de costes de estructura y espacio, estos equipos se adaptan a las necesidades específicas de crecimiento de una empresa y representan una importante ventaja económica y operativa. Para conseguir el máximo rendimiento, estos equipos pueden complementarse con una cobertura técnica permanente, contando con el soporte técnico cualificado de Salicru, que aporta su experiencia de más de cuatro décadas en el sector y un amplio abanico de servicios preventivos y correctivos, cobertura 7x24 y telemantenimiento.



SAP

THE BEST RUN SAP



PEDRO CASTANHEIRA,
RESPONSABLE DE
NEGOCIO CLOUD

- **Dirección:** Torrelaguna 77, Edificio SAP. 28043 Madrid
- **Web:** www.sap.com/spain
- **Teléfono:** 914 567 200
- **Director general:** Rafael Brugnini
- **Responsables del Área Cloud:** Pedro Castanheira, responsable de negocio Cloud en SAP España y en la región SEFA.

FICHA CORPORATIVA

Año de creación: 1972

SAP es el líder mundial en software de gestión empresarial. Su objetivo es ayudar a las empresas a gestionarse de la mejor manera posible y convertirse en empresas inteligentes, por medio del uso de machine learning, Internet de las cosas (IoT), tecnologías analíticas avanzadas y soluciones y plataformas cloud.

Cuenta con un conjunto integral de aplicaciones y servicios que permite a más de 400.000 clientes de más de 25 industrias de todo el mundo, obtener rentabilidad y adaptarse continuamente a la situación del mercado, y dispone de una potente red global de partners.

SAP destina a I+D el 18,6% de los gastos de explotación y el 28% de su plantilla y ha guiado a sus clientes desde la era mainframe, a la era cliente/servidor y ahora a la era Cloud.

OFERTA CLOUD

SAP tiene una posición única para ayudar a las empresas a impulsar su transformación digital en la nube y convertirse en compañías más resilientes, ágiles y rápidas.

Ha puesto en marcha una estrategia con el fin de ayudar a las empresas a acelerar la transición a Cloud (pública y privada) y de agilizar la modernización de los procesos de negocio en los ámbitos de cadena de suministro, compras, RRHH, etc. Para ello está ampliando su oferta; proporcionando la experiencia y las soluciones tecnológicas Cloud necesarias para que las empresas puedan diseñar, evolucionar e inventar nuevos modelos de negocio; e integrando todas sus soluciones. Además, colabora con sus clientes y partners en la mejora de la oferta.

La apuesta estratégica de la compañía es SAP S/4HANA Cloud, que se ha erigido como el ERP ideal para la transformación digital de las empresas. Preparado para el futuro, este ERP 100% Cloud incorpora tecnologías inteligentes como Inteligencia Artificial, machine learning o analíticas avanzadas. Proporciona la agilidad y rapidez que necesitan las empresas para reaccionar ante condiciones cambiantes de mercado. Permite redefinir los procesos, realizar predicciones y actuar en tiempo real; y acelera la obtención de valor. Opera con la base de datos SAP HANA, por lo que ofrece un modelo de datos simplificado (reduce el espacio de almacenamiento en un 50%).

SAP S/4HANA Cloud está disponible en modalidad de Cloud pública y de Cloud privada.

Algunas grandes cifras de SAP en el mundo Cloud:

- La base de usuarios de su oferta Cloud supera los 230 millones.
- Cuenta con la mayor oferta Cloud con más de 100 soluciones para todos los departamentos de la empresa, así como suites de software.
- 164 millones de usuarios trabajan con las soluciones de gestión de RRHH de SAP SuccessFactors.
- Cuenta con 65 centros de datos, en 35 ubicaciones distintas, repartidas en 6 continentes.
- SAP Digital Commerce gestiona ofertas en línea de SAP y socios: más de 194.000 pedidos de 170 países.

SAP proporciona todas las tecnologías Cloud clave. Su oferta abarca:

- Plataformas: SAP Cloud Platform.
- Infraestructura – propia y de sus partners (AWS, Google, IBM, Alibaba y Microsoft).
- Aplicaciones: ERP, experiencia de clientes, cadena de suministro, viajes y gastos corporativos, plantillas internas y externas, etc.
- Tecnología SAP HANA Enterprise Cloud.

GRUPO VASS



GONZALO TRIGO,
CTO

- **Dirección:** Avenida de Europa 1. 28108 Alcobendas (Madrid)
- **Teléfono:** 916 623 404
- **Web:** vasscompany.com
- **Presidente:** Francisco Javier Latasa
- **CTO:** Gonzalo Trigo
- **Contacto:** cloud@vass.es

OFERTA CLOUD

2020 ha demostrado, en cuanto a IT se refiere, que la preparación de las empresas es, en general, mejorable. Muchas se han podido adaptar a las nuevas circunstancias sin problema mientras que otras han tenido que acelerar la implantación de soluciones que permitiesen el trabajo remoto, la atención a la demanda online de sus clientes, servicios de colaboración virtuales... todo ello de forma elástica, adecuándose a la demanda en cada momento.

Elasticidad es una palabra que forma parte de la propuesta de valor de VASS desde hace años. Al comienzo de 2020, lanzamos Elastic Enterprise como uno de los cinco impactos que definirían nuestra forma de ser y hacer, teniendo el paradigma de cloud computing como motor.

VASS ha ideado una buena adopción de los servicios cloud atendiendo a varios conceptos que deben ser tomados en consideración, desde la planificación estratégica y elección de socios, hasta la administración de los servicios por profesionales adecuadamente formados. VASS realiza todos estos servicios, con una visión holística, ayudando a empresas a la adopción, operación y optimización de sus servicios IT en la nube.

Durante 2021 nos vamos a orientar a la promoción de algunas prácticas asociadas al uso de servicios cloud que creemos que no han sido tenidas en cuenta de forma adecuada:

Automatización extrema: La agilidad, mutabilidad y, eventualmente, el tamaño de los servicios cloud que una empresa puede consumir, hace inviable el despliegue y operación de forma manual o parcialmente automatizada. A esto se unen los grandes beneficios derivados de la asociación del desarrollo de las aplicaciones y las infraestructuras subyacentes, apoyado en técnicas como GitOps e Infrastructure-as-Code (IaC). Estos conceptos se explotan al máximo en el uso de arquitecturas de microservicios, API y contenedores, ideales para la aceleración del desarrollo de apli-

caciones, implementación de estrategias de cloud híbrido y/o multicloud e integración de entornos heterogéneos.

Gobierno: Comenzando por la gestión de la demanda en que debe promoverse el autoservicio de los usuarios; la provisión de servicios, totalmente gobernados por la automatización extrema mencionada; la monitorización y observabilidad de todo el stack tecnológico, no solo desde un punto de vista técnico, sino aportando información valiosa a las áreas de negocio; la operación de los servicios cloud debe encontrar un punto de equilibrio y adecuarse a los procesos de cada compañía; y la seguridad en el cloud.

Seguridad en cloud: el concepto de seguridad en cloud difiere de la seguridad IT tradicional con su concepción perimetral y añade complejidad, no solo derivada de la difuminación del perímetro de los sistemas de la empresa, sino por la componente software que conlleva el despliegue y operación de los servicios cloud IaaS y PaaS, y, especialmente, en el uso de plataformas de contenedores, en los que en su seguridad se entremezclan conceptos y capas tecnológicas, siendo muy específica y, su implantación en el mercado, muy escasa actualmente.

Skills: Obtener los skills necesarios en los equipos de diseño, despliegue y operación de servicios cloud es muy importante.

Es importante reseñar que VASS en sus cinco impactos incluye el cliente, el dato, la inteligencia artificial y el talento como los cuatro adicionales a Elastic Enterprise (que comprende infraestructura y procesos elásticos), siendo este último necesario para implementar cualquiera de los otros cuatro.

WOLTERS KLUWER



JOSEP ARAGONÉS,
MANAGING DIRECTOR

- **Dirección:** Avenida de Carrilet 3, 08902 L'Hospitalet de Llobregat (Barcelona)
- **Web:** www.wolterskluwer.com
- **Teléfono:** 902 330 083
- **E-mail:** es-comerciala3@wolterskluwer.com
- **Managing Director:** Josep Aragonés
- **General Manager:** Tomàs Font

FICHA CORPORATIVA

Facturación anual: 4.260 millones de euros
Plantilla: 19.000 empleados

Wolters Kluwer es la compañía líder mundial en el desarrollo de software de gestión, información y servicios para empresas y profesionales, con presencia en más de 180 países.

El liderazgo local y global de la División Tax & Accounting nos permite acompañar a nuestros clientes en la transformación de sus negocios para hacerlos más eficientes y competitivos a través de soluciones expertas y fáciles de usar. En España, desde hace más de 35 años, Wolters Kluwer es la única compañía que ofrece soluciones integrales de software de gestión, información y servicios a despachos profesionales, pymes y departamentos de Recursos Humanos.

Wolters Kluwer cuenta con más de 300 partners autorizados en toda España, altamente especializados y certificados.

OFERTA CLOUD

a3innuva es la suite de soluciones online de Wolters Kluwer para despachos profesionales y empresas que proporciona un entorno de trabajo colaborativo a los asesores y sus clientes con el objetivo de mejorar la eficiencia de sus negocios con todas las ventajas y la seguridad de la nube.

La suite de Wolters Kluwer está concebida como un workspace de soluciones online para despachos y empresas que, gracias a la autonomía, productividad y eficiencia que les ofrece, les permite dar un salto cualitativo en su relación y en la gestión de sus negocios.

La suite ha nacido con la solución contable **a3innuva | Contabilidad**, a la que se irán sumando todas las demás soluciones online de Wolters Kluwer de las demás áreas de actividad (fiscal, laboral, etc.), tanto para el despacho profesional como para la empresa.

Wolters Kluwer lleva tiempo ofreciendo a sus clientes un ecosistema colaborativo que maximice su relación mediante soluciones

que integran el negocio del despacho con el de sus clientes.

En el ámbito laboral, Wolters Kluwer fue la primera empresa en España en ofrecer una solución de gestión integral para Recursos Humanos en modalidad cloud y SaaS (pago por uso), así como en versión intranet: **a3EQUIPO**. A partir de una plataforma escalable y modular, **a3EQUIPO** se adapta a las necesidades de cualquier empresa para cubrir todas las funciones del departamento de Recursos Humanos, así como descentralizar tareas administrativas haciendo partícipes a empleados y mandos a través del portal del empleado. Y ello, con todas las ventajas y posibilidades que ofrece la tecnología cloud.

Wolters Kluwer brinda la misma gestión intuitiva, flexible y segura de las nóminas, seguros sociales e impuestos a las pequeñas y medianas empresas con la solución 100% web **a3nómina cloud**, que incorpora también un portal del empleado, con una app, para descentralizar tareas y mejorar la comunicación con la plantilla.

Gracias al cloud computing, Wolters Kluwer potencia la relación colaborativa de las empresas y los despachos profesionales. La solución de facturación online **a3factura** permite a pymes y autónomos gestionar su negocio de forma integrada con la solución contable de su asesoría, garantizando el trasvase bidireccional.

FIRMA Y CERTIFICADO DIGITALES

Wolters Kluwer cuenta con **a3doc cloud**, un gestor documental que permite al asesor compartir e intercambiar la información de forma bidireccional con sus clientes, online y a través de una app. Además, incorpora la firma digital o electrónica para que puedan realizar gestiones y trámites de forma telemática, de manera inmediata, segura y con garantías legales.

Además, Wolters Kluwer también incorpora los certificados digitales en la nube, que se custodian de forma centralizada en una plataforma online ofreciendo seguridad y control. Este sistema permite gestionar y utilizar los certificados desde todos los dispositivos, en cualquier momento y lugar, realizar trámites con las Administraciones Públicas y firmar documentos a través de la firma cualificada, la única firma que proporciona una validez legal equivalente a la firma manuscrita.

AMAZON WEB SERVICES

Web: www.aws.amazon.com/es/

Director: Miguel Álava

Oferta cloud: AWS ofrece más de 175 servicios con funcionalidades para computación, almacenamiento, bases de datos, redes, análisis, aprendizaje automático e IA, Internet de las cosas (IoT), móvil, seguridad y desarrollo, despliegue y gestión de aplicaciones. Los servicios de AWS cuentan con la confianza de millones de clientes activos de todo el mundo -incluidas las startups de más rápido crecimiento, las empresas más grandes y las principales agencias gubernamentales-.

GOOGLE

Dirección: Plaza Pablo Ruiz Picasso 1. 28020 Madrid

Teléfono: 917 486 400

Web: cloud.google.com

Oferta cloud: Google Cloud es ampliamente reconocido como proveedor global en la entrega de una plataforma de nube empresarial segura, abierta, inteligente y transformadora. Los clientes de más de 150 países confían en Google Cloud y su conjunto de herramientas de ingeniería simple y tecnología sin paralelo para modernizar su entorno de informática para el mundo digital actual.

IBM

Dirección: Calle Santa Hortensia 26. 28002 Madrid

Teléfono: 901 300 000

Web: www.ibm.es

Dirección General: Horacio Morell Gálvez

Oferta cloud: El enfoque abierto de IBM para gestionar los entornos cloud de los clientes brinda a las empresas la libertad de elegir entre múltiples proveedores para satisfacer mejor sus negocios y necesidades. IBM está expandiendo la amplitud y profundidad de sus ofertas de nube híbrida para gestionar integraciones complejas de tecnologías, personas y procesos.

OVHCLOUD

Dirección: Calle Alcalá 21. 28014 Madrid

Web: www.ovh.es

Teléfono: 917 583 477

Responsable en España: John Gazal, VP Southern Europe and Brazil

Oferta cloud: OVHcloud gestiona 400.000 servidores en sus 31 datacenters ubicados en cuatro continentes. Incluye un modelo integrado que le brinda el control completo de su cadena de valor, desde el diseño y la construcción de sus servidores y sus datacenters a la orquestación de su red de fibra óptica.

DELL TECHNOLOGIES

Dirección: Calle Ribera del Loira 8. 28042 Madrid

Teléfono: 917 229 200

Web: <https://www.delltechnologies.com/>

Director General: Ricardo Labarga

Oferta cloud: Dell Technologies constata su apuesta por la nube híbrida. Su estrategia es clara: con una nube híbrida, las compañías se convierten en el motor de la transformación digital. Entiende que un centro de datos moderno mejora la entrega de aplicaciones tradicionales y nativas de la nube, ya que permite enfocar los recursos en la innovación.

HEWLETT PACKARD ENTERPRISE

Teléfono: 902 012 959

Dirección: Calle Vicente Aleixandre 1. 28232 Las Rozas (Madrid)

Teléfono: 902 012 959

Web: www.hpe.com/es/es/solutions/cloud.html

Managing Director Southern Europe: José María de la Torre

Oferta cloud: Para HPE, la nube híbrida es un catalizador para la transformación de las TI. En un entorno multinube, se pueden aprovisionar rápidamente infraestructuras y aplicaciones, aumentar la escalabilidad, mejorar la eficiencia a través de la automatización y la virtualización, y reducir los costes.

MICROSOFT

Dirección: Paseo del Club Deportivo 1 (Centro Empresarial La Finca-Edificio 1). 28223 Pozuelo de Alarcón (Madrid)

Teléfono: 902 197 198

Web: www.microsoft.es

Presidenta: Pilar López

Oferta cloud: La plataforma Azure admite la mayor selección de sistemas operativos, lenguajes de programación, marcos, herramientas, bases de datos y dispositivos. El servicio en la nube de Azure admite las mismas tecnologías en las que confían los desarrolladores y profesionales de TI.

TELEFÓNICA

Dirección: Ronda de la Comunicación s/n. 28050 Madrid

Web: www.telefonica.com/es

Presidente: José María Álvarez-Pallete

Oferta cloud: Los servicios en la nube de Telefónica permiten administrar la infraestructura de TI de forma eficaz, ofreciendo una amplia gama de posibilidades y servicios, que van desde el alquiler de espacio en sus centros de datos hasta soluciones de gestión de TI completas. Actualmente, la compañía da servicio a más de cuatro millones de clientes B2B, de los cuales más de 22.000 son grandes empresas y multinacionales.